

## **Aula empresarial**

### **Potencia los resultados de tu equipo de ventas**

**Fecha:** jueves, 30 de mayo de 2024

**Hora:** 9:00 a.m. a 12:00 m.

**Modalidad:** Virtual.

#### **¿Qué lograrás en este espacio?**

- Aprenderás las mejores prácticas al diseñar embudos de venta que puedas medir y analizar ágilmente para optimizar continuamente tu estrategia comercial.
- Aprende a definir los recursos, el equipo y las herramientas de gestión que necesitas para optimizar tus operaciones de marketing y ventas para cada embudo.
- Descubrirás cómo definir metas y proyectar resultados para liderar mejor a tu equipo.
- Descubre mejores prácticas al medir, analizar y optimizar resultados de venta a partir de data que obtienes en tiempo real.

#### **Contenido temático**

- Planificación estratégica para escalar.
- Robustecimiento del proceso comercial.
- Optimización de resultados de venta.

#### **Dirigido a:**

Líderes de negocio: fundadores, Ejecutivos, CEOs que buscan escalar sus empresas.

Líderes comerciales: directores y gerentes que definen estrategias y supervisan equipos de venta.

Líderes de marketing: encargados de promover ofertas y generar prospectos online.

#### **Informes e inscripciones:**

Contacto: Equipo Afiliados Primero

Teléfono: (4) 576 64 91 |

WhatsApp: 316 027 90 24

Correo electrónico: [afiliados@camaramedellin.com.co](mailto:afiliados@camaramedellin.com.co)